
**¿Quién forma parte
de CC Valencia 1?**



GOYO ABAD
DIRECTOR EJECUTIVO
EXECUTIVE DIRECTOR



Licenciado en Económicas y ligado al sector bancario desde hace 28 años. Actualmente gestiona como Asesor externo de Banca Privada con Bankinter una cartera de 40 clientes y unos 50.-Mill eur sobre todo en Fondos de Inversión. Vinculado desde hace 9 años a BNI, siendo D Ejecutivo en BNI Cuenca, Teruel, Huesca, Lleida, Tenerife y D Area en Zaragoza y Valencia. Gestiona directa e indirectamente unos 850 miembros y unos 27 grupos activos mas 3 grupos Core con otros futuros 50 miembros mas. Ahora se embarca en esta aventura de CC Aragón y CC Valencia

Bachelor of Economics and linked to the banking sector for 28 years. He currently manages as an external Private Banking Advisor with Bankinter a portfolio of 40 clients and about 50.-Mill eur, especially in Investment Funds. He has been linked to BNI for 9 years, being D Executive at BNI Cuenca, Teruel, Huesca, Lleida, Tenerife and D Area in Zaragoza and Valencia. He directly and indirectly manages about 850 members and about 27 active groups plus 3 Core groups with another 50 more future members. He now embarks on this adventure of CC Aragón and CC Valencia



ISIDRO TORMO
DIRECTOR EJECUTIVO
EXECUTIVE DIRECTOR



Isidro es diseñador gráfico , pero si le temenos que calificar de expert en algo es en Creatividad. Propietario de una Agencia de Comunicación y Marketing que ayuda a empresarios a ser mas visibles en el Mercado. Como expert en Marketing Relacional, en estos 10 años en BNI ha sido nombrado recientemente SubDirector Nacional de BNI España CNM, siendo responsable de las Regiones de Oficina Nacional. Además es D Ejecutivo o Regional en BNI Murcia, Tenerife, Valencia, Madrid. Tambien es d Ejecutivo en CC Valencia

Isidro is a graphic designer, but if we are afraid of qualifying as an expert in something, it is in Creativity. He owns a Communication and Marketing Agency that helps entrepreneurs to be more visible in the Market. As an expert in Relationship Marketing, in these 10 years at BNI he has recently been appointed Deputy National Director of BNI Spain CNM, being responsible for the National Office Regions. He is also D Executive or Regional at BNI Murcia, Tenerife, Valencia, Madrid. He is also an Executive at CC Valencia



PASCUAL MOLINA
DIRECTOR EJECUTIVO
EXECUTIVE DIRECTOR



Pascual es un emprendedor nato. Ha tenido negocios relacionados con la salud. Asesor de Centros de Estética para tratamientos con aparatología y También en el mundo del implante capilar. En pandemia ayudó importando mascarillas y otros productos necesarios en ese momento para el cuidado de la salud. Hace unos años se embarca en el Proyecto de Co-dirigir BNI Murcia junto con Isidro y ahora También en CC Valencia.

Pascual is a born entrepreneur. He has had health related businesses. Adviser of Aesthetic Centers for treatments with appliances and also in the world of hair implants. In the pandemic, he helped by importing masks and other products necessary at that time for health care. A few years ago he embarked on the Project to Co-direct BNI Murcia together with Isidro and now also at CC Valencia.



INMA GRAU

ASSITANT

CC VALENCIA 1



Licentiate en Derecho, aunque actualmente su actividad Empresarial está ligada al mundo del Real Estate focalizada en edificios, locales, terciario, solares.... Etc. Inma también dirigió un negocio de Gestoría Administrativa que tramitaba escrituras hipotecarias para varias entidades financieras. Profesional con muchas y buenas relaciones empresariales en Valencia, ganándose la confianza de familias importantes de Valencia para las que ha intermediado en operaciones inmobiliarias de relieve. Ahora colabora También en la gestión de CC Valencia 1

Graduated in Law, although currently her business activity is linked to the world of Real Estate focused on buildings, premises, tertiary, plots.... Etc. Inma also ran an Administrative Management business that processed mortgage deeds for various financial entities. She is a professional with many good business relationships in Valencia, earning the trust of important families in Valencia for whom she has mediated in major real estate operations. Now she also collaborates in the management of CC Valencia 1



[Adequip - Inicio](#)

DANIEL ROMERO

GERENTE/ CEO

ADEQUIP



adequip

Suministros Industriales para Colectividades

Daniel es un joven empresario que hace poco mas de 1 año su padre le dejó las riendas de la empresa ADEQUIP. Socio mayoritario y CEO de un equipo de técnicos profesionales, al servicio de la industria hostelera, industria de restauración y grandes colectividades, restauración selecta e industria alimentaria. Apoyan al profesional de este sector, en la selección, implantación y mantenimiento de las maquinarias mas adecuadas para su actividad. Seleccionan entre los equipos, aquellos que mejor se adaptan a su filosofía de trabajo, para sacar máximo rendimiento a su inversión. Proyectan sobre sus locales, observando el cumplimiento de todas las normativas técnicas y sanitarias. Proporcionan planos de instalación, según requisitos de cada maquinaria. Realizan apoyo técnico en el desarrollo de la ejecución de obra. Ejecutan la implantación y conexionado de los equipos con el máximo rigor. Hacen los trabajos de puesta en marcha y formación de su personal para el adecuado manejo y mantenimiento de la maquinaria. Cuidan de su instalación, con programas de mantenimiento para prolongar al máximo la vida útil de los equipos. Reparar con la máxima rapidez y le ofrecemos servicio 24 hrs.

Daniel is a young businessman who a little over a year ago his father left him the reins of the company ADEQUIP. Senior partner and CEO of a team of professional technicians, at the service of the hotel industry, catering industry and large communities, select catering and food industry. They support professionals in this sector in the selection, implementation and maintenance of the most suitable machinery for their activity. They select among the teams those that best suit their work philosophy, to get the most out of their investment. They project on their premises, observing compliance with all technical and sanitary regulations. They provide installation plans, according to the requirements of each machinery. They provide technical support in the development of the execution of the work. They carry out the implementation and connection of the equipment with the utmost rigor. They carry out the commissioning and training of their personnel for the proper handling and maintenance of the machinery. They take care of your installation, with maintenance programs to maximize the useful life of the equipment. They repair as quickly as possible and we offer 24-hour service



VICENTE GREGORI
SOCIO / OWNER
CALA LLARGA



Calallarga
construcción & rehabilitación

Vicente es el propietario de una empresa constructora que ha evolucionado desde el Sistema o modelo de construcción tradicional a un modelo más vanguardista. Con 30 años de experiencia su lema es: “ Transformando el Modelo de Construcción”. Lo hace de una forma colaborativa con sus clientes. Una organización LEAN entiende el valor para el cliente y enfoca sus procesos clave para aumentarlo continuamente. El objetivo final es proporcionar un valor “perfecto” para el cliente a través de un proceso “perfecto” de creación de valor que tiene cero desperdicios. Los contratos colaborativos se conocen a nivel internacional como Integrated Project Delivery (IPD) y tienen como objetivo reducir la incertidumbre en cualquier tipo de proyecto. Básicamente consisten en trabajar de manera conjunta con el promotor y con el proyectista para alcanzar de manera conjunta los objetivos marcados. Con nuestro método de trabajo evitamos los fracasos en la ejecución de las obras tales como los retrasos en los plazos de entrega y los sobrecostes. Desde el inicio del proyecto hasta la entrega del bien inmueble seguimos un proceso que se audita en cada uno de los pasos a seguir.

Vicente is the owner of a construction company that has evolved from the traditional construction system or model to a more avant-garde model. With 30 years of experience, his motto is: "Transforming the Construction Model". He does it in a collaborative way with his clients. A LEAN organization understands customer value and focuses its key processes to continually increase it. The ultimate goal is to provide “perfect” customer value through a “perfect” value creation process that has zero waste. Collaborative contracts are known internationally as Integrated Project Delivery (IPD) and aim to reduce uncertainty in any type of project. They basically consist of working together with the promoter and the designer to jointly achieve the objectives set. With our working method we avoid failures in the execution of works such as delays in delivery times and cost overruns. From the beginning of the project to the delivery of the real estate, we follow a process that is audited in each of the steps to follow.

<https://www.calallarga.com>

FAUSTO DEL RIO
SOCIO/OWNER
RFL CARGO



Fausto es el CEO de RFL Cargo, empresa de Soluciones Logísticas a medida. Transitario internacional , operador logístico integral y Agente de Aduanas. Como le gusta decir a Fausto: “somos como una agencia de Viajes pero en lugar de mover personas , movemos objetos. Empresa formada por un equipo de profesionales con una amplia trayectoria en el mundo de la logística. En RFL Cargo no creemos en las soluciones logísticas estandarizadas, sino que pensamos que cada cliente y cada producto son únicos. Tras analizar sus necesidades logísticas, buscamos entre nuestra extensa base de proveedores habituales aquellos que cumplan con la combinación de coste y servicio que mejor se adapten a su negocio. Somos una empresa flexible que se adapta a las necesidades de cada cliente y de sus flujos. Nuestros clientes se pueden dedicar por completo a su negocio, dejando las complejidades de la logística en nuestras manos. Nuestro alto grado de implicación y compromiso, nos permite ofrecer un servicio personalizado, rápido, seguro y fiable.

Fausto is the CEO of RFL Cargo, a customized Logistics Solutions company. International freight forwarder, integral logistics operator and Customs Agent. As Fausto likes to say: “we are like a travel agency but instead of moving people, we move objects. Company formed by a team of professionals with extensive experience in the world of logistics. At RFL Cargo we do not believe in standardized logistics solutions, but we believe that each client and each product are unique. After analyzing your logistics needs, we search our extensive base of regular suppliers for those that meet the cost and service combination that best suits your business. We are a flexible company that adapts to the needs of each client and their flows. Our clients can dedicate themselves completely to their business, leaving the complexities of logistics in our hands. Our high degree of involvement and commitment allows us to offer a personalized, fast, safe and reliable service.





[Heura | Consultoría medioambiental](#)

JOSE GUAITA

SOCIO/ OWNER

HEURA GESTIO MEDIOAMBIENTAL



Jose socio de una Consultoria Medioambiental, Heura, Heura nació en el año 2001 para desarrollar soluciones medioambientales a la industria. En la actualidad, Heura ayuda a empresas, inversores y gobiernos a captar oportunidades, optimizar las operaciones en las que intervengan recursos naturales e impulsar el crecimiento en una transición ordenada hacia un modelo económico sostenible.

VISIÓN: Generar ilusión a nivel internacional por el respeto a la sostenibilidad medioambiental.

MISIÓN: Fomentar el bien común liderando proyectos que contribuyan a crear un entorno social justo y respetuoso con el medio ambiente

Como Consultoría Medioambiental, se aseguran de que tu empresa cumpla en todo momento los requisitos legales medioambientales, manteniéndola siempre actualizada en tiempo y forma. Bien sea detectada la necesidad por el cliente o por el Equipo Heura en las instalaciones del cliente, permite al cliente asegurar el cumplimiento legal medioambiental en su actividad y trabajar sobre cualquier punto de mejora y adecuación

Y en Consultoria de Gestión de Residuos dedican toda su experiencia y consejo para que la empresa logre el correcto tratamiento de sus residuos industriales. Economía circular.

Jose partner of an Environmental Consulting, Heura, Heura was born in 2001 to develop environmental solutions for the industry. Today, Heura helps companies, investors and governments capture opportunities, optimize operations involving natural resources and drive growth in an orderly transition to a sustainable economic model. **VISION:** Generate enthusiasm internationally for respect for environmental sustainability. **MISSION:** Promote the common good by leading projects that contribute to creating a fair social environment that is respectful of the environment As Environmental Consulting, they make sure that your company complies with the legal environmental requirements at all times, always keeping it updated in a timely manner. Whether the need is detected by the client or by the Heura Team at the client's facilities, it allows the client to ensure legal environmental compliance in its activity and work on any point of improvement and adaptation And at Waste Management Consulting they dedicate all their experience and advice so that the company achieves the correct treatment of its industrial waste. Circular economy.



JAVIER TABERNER
CCO Y SOCIO/OWNER
VESTEL INGENIEROS



Javier, junto a su socia Sara Diaz en los últimos 15 años han logrado convertir a su compañía en la mayor ingeniería eléctrica de España, con algo más de 150 trabajadores, la mayoría ingenieros. Realizan proyectos eléctricos, además de consultoría energética, Puntos Iberdrola, Instalaciones, Gestiones y tramitaciones con empresas distribuidoras, Project Management, Redes Eléctricas, Transformación energética, Fotovoltaica, Movilidad eléctrica, Vigilancia Energética..... Etc. Y todo esto lo hacen con el talento de su equipo humano, siempre pensando en la innovación con Soluciones multidisciplinarias que impulsen el sector. Esto les ha permitido contar con excelentes clientes y primeras marcas a las que ya han ayudado a llevar luz a sus negocios y que confían en ellos de forma recurrente. Últimamente más volcados en las áreas de energías renovables, tanto en autoconsumo como en producción y de movilidad eléctrica con los cargadores de coches.

Javier, together with his partner Sara Diaz, in the last 15 years have managed to turn their company into the largest electrical engineering company in Spain, with just over 150 workers, most of them engineers. They carry out electrical projects, in addition to energy consultancy, Iberdrola Points, Installations, Management and procedures with distribution companies, Project Management, Electric Networks, Energy Transformation, Photovoltaic, Electric Mobility, Energy Surveillance..... Etc. And all this is done with the talent of its human team, always thinking about innovation with multidisciplinary solutions that promote the sector. This has allowed them to have excellent clients and leading brands that they have already helped bring light to their businesses and who trust them on a recurring basis. Lately more overturned in the areas of renewable energies, both in self-consumption and in production and electric mobility with car chargers.



LEONARDO GARCIA

SOCIO/OWNER

SUCESORES DE LEONARDO GARCIA



Leonardo, junto con su primo y socio, Juan Carlos García, dirigen una empresa familiar de 2ª generación. Desde 1947, en Leonardo gestionamos los residuos y la seguridad medioambiental de tu empresa con la más alta tecnología y el personal más cualificado en el asesoramiento para la correcta gestión de desechos.

Leonardo te ayuda en el conocimiento y cumplimiento de la normativa medioambiental que afecta a tu negocio para poder superar con éxito cualquier requerimiento legal o inspección administrativa.

Nuestro objetivo es hacer de tu empresa una compañía segura, respetuosa con el medio ambiente y acorde con el marco reglamentario específico a la ubicación o actividad de tu negocio.

En Leonardo prestamos los siguientes servicios: Formación en Gestión de Residuos peligrosos; Destrucción documental; Compra venta de materias primas recicladas; Gestión de Residuos no peligrosos y peligrosos; consultoría medioambiental.

Leonardo, together with his cousin and partner, Juan Carlos García, run a 2nd generation family business. Since 1947, at Leonardo we have managed your company's waste and environmental safety with the latest technology and the most qualified staff in advising on correct waste management. Leonardo helps you to understand and comply with the environmental regulations that affect your business in order to successfully overcome any legal requirement or administrative inspection. Our objective is to make your company a safe company, respectful of the environment and in accordance with the specific regulatory framework for the location or activity of your business..

At Leonardo we provide the following services: Training in Hazardous Waste Management; Document destruction; Purchase sale of recycled raw materials; Non-hazardous and hazardous waste management; environmental consulting.



[Mondolimp limpiezas técnicas y pavimentos industriales](#)

JORGE HURTADO

SOCIO/ OWNER

MONDOLIMP ESPAÑA

HIGIENE INTEGRAL,S.L.



Jorge Hurtado es junto con su hermano y socio Jose Vicente Hurtado los que dirigen la compañía Mondolimp, con mas de 750 empleados.

Trabajamos a diario para garantizar una limpieza y desinfección de espacios que generen valor a su empresa, utilizando personal con amplia experiencia y las últimas novedades en maquinaria.

Los pavimentos industriales que conseguimos con nuestro método de trabajo, tienen altas prestaciones y durabilidad y permiten mejorar exponencialmente la imagen de su empresa, la seguridad y su trabajo del día a día.

Mondolimp está constituido por un grupo de empresas cuya dedicación abarca todo tipo de servicios: limpieza, limpieza industrial y limpiezas técnicas.

Nuestro departamento técnico de pavimentos se encarga de dar las mejores soluciones para pulido de hormigón, reparación de suelos industriales, suelos para la industria alimentaria, señalización (layout), aplicación de pinturas e-epoxi, poliuretano y multicapas.

Somos una empresa dinámica con más de 20 años de experiencia y gracias a nuestro esfuerzo y compromiso diario podemos dar soluciones y valor a todos nuestros clientes.

Jorge Hurtado is together with his brother and partner Jose Vicente Hurtado who run the Mondolimp company, with more than 750 employees. We work daily to guarantee the cleaning and disinfection of spaces that generate value for your company, using personnel with extensive experience and the latest machinery. The industrial flooring that we achieve with our work method have high performance and durability and allow you to exponentially improve the image of your company, safety and your day-to-day work. Mondolimp is made up of a group of companies dedicated to all types of services: cleaning, industrial cleaning and technical cleaning. Our technical flooring department is in charge of providing the best solutions for polishing concrete, repairing industrial floors, floors for the food industry, signaling (layout), application of e-epoxy, polyurethane and multilayer paints. We are a dynamic company with more than 20 years of experience and thanks to our effort and daily commitment we can provide solutions and value to all our clients.



JOSE LUIS BLASCO

SOCIO/OWNER

BLASCO FRUIT



Jose Luis es junto con su hermano Antonio, socio y gerente de la empresa familiar Blasco Fruit, que se dedica a la producción y venta de fruta de hueso, principalmente Caqui. Negocio fundado por el padre de Jose Luis que durante muchos años explotaron a nivel particular hasta la creación de la SL. Antonio se encarga de las compras y negociar con los agricultores la compra en el campo de las cosechas de Caqui y Jose Luis se encarga de las ventas y del almacén. El 40% de la producción es propia de sus campos en propiedad y el otro 60% compra a terceros en el árbol. Exportan el 80% de su producción desde Europa a Asia. El 90% de su producción es de Caqui y el otro 10% de otras frutas de hueso como melocotón, paraguayo, ciruela.....etc. Hace unos años inauguraron nuevas instalaciones de 8.000 m2 donde ahora se ubican y en la nave anterior están habilitando la misma como almazara para la producción de Aceite de oliva de máxima calidad.

Together with his brother Antonio, Jose Luis is a partner and manager of the family business Blasco Fruit, which is dedicated to the production and sale of stone fruit, mainly Persimmon. Business founded by the father of Jose Luis that for many years operated privately until the creation of the SL. Antonio is in charge of purchasing and negotiating with the farmers for the purchase in the field of the Persimmon crops and Jose Luis is in charge of sales and the warehouse. 40% of the production is from its own fields and the other 60% is purchased from third parties in the tree. They export 80% of their production from Europe to Asia. 90% of its production is from Persimmon and the other 10% from other stone fruits such as peach, Paraguayan, plum.....etc. A few years ago they inaugurated new facilities of 8,000 m2 where they are now located and in the previous warehouse they are setting up the same as a mill for the production of olive oil of the highest quality.



<https://www.blasco-fruit.es/>



RAMON ESPI
SOCIO/OWNER
RAPIFE



Ramón es el propietario y gerente de empresa del sector textil, de las pocas que quedan con producción de ropa, tanto de caballero, señora, niño y bebé ; tanto ropa interior como de ceremonia. Ubicada en Agullent (Valencia) tiene capacidad para hacer tiradas de pedidos específicos. Ramón busca poder potenciar en CC una nueva línea de negocio, como es la de ropa laboral que en breve pondrá en el Mercado y que tiene un componente más profesional y a través de distribuidores y conectores de grandes colectivos de empresas que suelen utilizar grandes cantidades de ropa laboral tanto exterior como interior. Especialistas en confeccionar prendas de una pieza sin costuras y de una alta calidad con materiales aptos para su cómodo uso. Confeccionan prendas como camisetas y slips/bragas (adultos); pijamas, Vuelta al cole (niño) y polainas, peleles, pantalones, blusas, polos, camisetas, ceremonia (bebés).....

Ramón is the owner and manager of a company in the textile sector, one of the few that remain with the production of clothing, both for men, women, children and babies; both underwear and ceremony. Located in Agullent (Valencia) it has the capacity to run specific orders. Ramón seeks to promote a new line of business in CC, such as work clothes that he will soon put on the market and which has a more professional component and through distributors and connectors of large groups of companies that usually use large amounts of clothing. labor both externally and internally. Specialists in making high-quality seamless one-piece garments with materials suitable for comfortable use. They make garments such as t-shirts and slips/panties (adults); Pajamas, Back to school (child) and leggings, rompers, pants, blouses, polo shirts, t-shirts, ceremony (babies).....

Rapife.com | [Made in Spain](#) | [Tienda on-line](#)



[Andersen in Spain](#)

BENJAMIN PRIETO /IÑAKI PLANAS

SOCIO Y DTOR AREA/ OWNER & AREA DTOR



ANDERSEN

Benjamín es socio de Andersen, Director de la Oficina de Valencia, Consejero y Compliance Officer de la firma, responsable en Europa de las relaciones con todas las Oficinas Andersen en LatAm y Director a nivel nacional del Área Procesal, siendo Iñaki Director del Departamento Procesal de Valencia. Andersen es una firma independiente legal y fiscal con presencia en todo el mundo a través de firmas miembro y firmas colaboradoras de Andersen Global, formada por más de 14.000 profesionales, 2000 socios y cuenta con presencia en más de 400 localizaciones en el mundo. En España cuenta con Oficinas en Valencia, Madrid, Barcelona, Sevilla, Málaga y Lisboa, con un equipo que supera los 400 profesionales. Nuestros abogados, de reconocido prestigio tanto en España como fuera, son multidisciplinares y cubren todas las prácticas del derecho, como Bancario y Financiero, Competencia, Corporate Compliance, Derecho Contable, Derecho Público y Regulatorio, Derecho Penal, Fiscal, Inmobiliario, Laboral, Mercantil / M&A, Procesal / Arbitraje Internacional, Propiedad Intelectual, Reestructuraciones e Insolvencias, Regulación financiera y Fintech, y Urbanismo.

Benjamín is a partner of Andersen, Director of the Valencia Office, Director and Compliance Officer of the firm, responsible in Europe for relations with all Andersen Offices in LatAm and National Director of the Litigation Area, being Iñaki Director of the Litigation Department of Valencia. Andersen is an independent legal and tax firm with a worldwide presence through member firms and collaborating firms of Andersen Global, made up of more than 14,000 professionals, 2,000 partners and has a presence in more than 400 locations around the world. In Spain it has offices in Valencia, Madrid, Barcelona, Seville, Malaga and Lisbon, with a team of more than 400 professionals. Our lawyers, of recognized prestige both in Spain and abroad, are multidisciplinary and cover all legal practices, such as Banking and Finance, Competition, Corporate Compliance, Accounting Law, Public and Regulatory Law, Criminal, Tax, Real Estate, Labor, and Commercial Law. / M&A, Litigation / International Arbitration, Intellectual Property, Restructuring and Insolvencies, Financial Regulation and Fintech, and Urban Planning.



[ECOSIONA – Comprometidos con la excelencia](#)

CARLOS RIVADULLA

SOCIO/ OWNER

ECOSIONA ENERGIA



Carlos es socio de la empresa Ecosiona Energia, empresa de servicios técnicos en diseño, instalación y mantenimiento de instalaciones mecánicas, eléctricas y telecomunicaciones, capaces de ofrecer soluciones avanzadas para una gestión eficaz y eficiente.

Ecosiona tiene un equipo profesional multidisciplinar experto en consultoría, diseño y ejecución de proyectos, que gestiona todo tipo de instalaciones, principalmente climatización y eléctricas. En Ecosiona buscan las soluciones más eficientes para cada uno de los clientes, con el objetivo de garantizar el máximo beneficio tanto económico como medioambiental.

Desarrollan soluciones para cualquier entorno y necesidad. Su experiencia dentro del sector del mantenimiento, les ha llevado a tener clientes de diferentes tipologías, lo que les ha permitido convertirse en expertos gestores de cualquier volumen y tipo de instalaciones. Con ámbito nacional han realizado instalaciones en sectores hospitalarios, hoteleros, educativos, industrial, instituciones....

Carlos is a partner of the company Ecosiona Energia, a technical services company in the design, installation and maintenance of mechanical, electrical and telecommunications installations, capable of offering advanced solutions for effective and efficient management. Ecosiona has a multidisciplinary professional team expert in consulting, design and project execution, which manages all types of installations, mainly air conditioning and electrical. At Ecosiona they seek the most efficient solutions for each of their clients, with the aim of guaranteeing maximum economic and environmental benefits. They develop solutions for any environment and need. Their experience in the maintenance sector has led them to have clients of different types, which has allowed them to become expert managers of any volume and type of facility. At a national level, they have made installations in hospital, hotel, educational, industrial, institutional sectors...



<https://unionalcoyana.com>

ENRIQUE RICO

CEO

UNION ALCOYANA



Enrique es el CEO de la compañía aseguradora Unión Alcoyana, fundada en 1877 y que acaba de cumplir 145 años en los que han mantenido el nombre y la sede social. Con un crecimiento constante y sostenido, apoyada en sus valores: vocación, solidez, dinamismo, cercanía, respeto y honestidad.. Su visión es ser la mayor entidad aseguradora con sede en la Comunidad Valenciana, siendo conocidos por el mercado y la sociedad; siendo de donde estén y crecer con relaciones de beneficio mutuo; disfrutando de lo que hacen. Su misión es establecer relaciones a largo plazo donde ganen todas las partes, con un trato personal, un alto grado de responsabilidad e implicación social, cumpliendo los compromisos adquiridos, aportando valor a sus accionistas. Trabajan tanto la parte de seguros personales: auto, hogar, comunidades, accidentes, Roc, barcos, decesos y deportistas. También en seguros para empresas: comercio, pymes, ciberseguridad, incendios, transportes, construcción, decenal, accidentes y Responsabilidad civil. Buscan la cercanía con el cliente a través de sus más de 500 mediadores por toda España. Su máxima es resolver cualquier incidencia que tenga cualquier cliente, manteniendo un compromiso firme con la sociedad desde su fundación.

Enrique is the CEO of the insurance company Union Alcoyana, founded in 1877 and which has just completed 145 years in which they have maintained the name and headquarters. With constant and sustained growth, supported by its values: vocation, solidity, dynamism, closeness, respect and honesty. Its vision is to be the largest insurance entity based in the Valencian Community, being known by the market and society; being from where they are and growing with mutually beneficial relationships; enjoying what they do. Its mission is to establish long-term relationships where all parties win, with personal treatment, a high degree of responsibility and social involvement, fulfilling the commitments made, providing value to its shareholders. They work on personal insurance: auto, home, communities, accidents, RC, boats, death and athletes. Also in business insurance: commerce, SMEs, cybersecurity, fires, transportation, construction, decennial, accidents and civil liability. They seek proximity to the client through their more than 500 mediators throughout Spain. Its maxim is to resolve any incident that any client has, maintaining a firm commitment to society since its foundation.

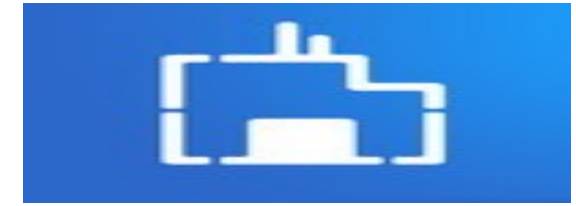


<https://ferroslapobla.com/>

ALEXANDRA CORTES

SOCIA/CEO

FERROS LA POBLA



Alexandra es la socia y CEO de negocio familiar del que cogió las riendas hace unos años después de que su padre decidiera dejarle el testigo de la misma. Ferros La Pobla es una empresa referente valenciano en la elaboración de ferralla. La empresa acaba de cumplir 40 años desde que en 1983, el tío de Alexandra, Manuel Cortés Torres decidió emprender por su cuenta tras trabajar en Ferros Pujol. Cuatro empleados y un pequeño terreno fueron el germen de lo que llegó a ser una empresa con más de 80 trabajadores. Actualmente, con una plantilla más ajustada, mejora en sus instalaciones y una forma de trabajar más eficiente, moderna y cercana implantada por Alexandra, continúa suministrando a la construcción y la industria ferralla, perfiles, tubos, vallas, puertas.. Además Alexandra es la presidenta de la Asociación de Ferrallas de la Comunidad Valenciana. Producen ferralla con acero nacional certificado Aenor.. Ferralla, mallazo fabricado y suministrado con planificación, adecuándose al uso final que vaya a tener ese acero. La empresa tiene implantado un Sistema de máximo control de la trazabilidad del acero.. Para diferenciarse de otras empresas del sector se focalizan en el servicio personalizado, la calidad del acero, su trazabilidad y atención cercana al cliente. Apostando por la exportación como forma de diversificar y crecer.

Alexandra is the partner and CEO of the family business of which she took the reins a few years ago after her father decided to pass on the reins to her. Ferros La Pobla is a leading Valencian company in the production of rebar. The company has just turned 40 years since in 1983, Alexandra's uncle, Manuel Cortés Torres, decided to start a business on his own after working at Ferros Pujol. Four employees and a small piece of land were the seed of what became a company with more than 80 workers. Currently, with a tighter workforce, improvements in its facilities and a more efficient, modern and friendly way of working implemented by Alexandra, it continues to supply the construction and industry with rebar, profiles, tubes, fences, doors... In addition, Alexandra is the president of the Ferrallas Association of the Valencian Community. They produce rebar with Aenor certified national steel. Rebar, mesh manufactured and supplied with planning, adapting to the final use that that steel will have. The company has implemented a System for maximum control of steel traceability. To differentiate itself from other companies in the sector, they focus on personalized service, the quality of the steel, its traceability and close customer service. Betting on exports as a way to diversify and grow.



PEPE OLASO
SOCIO Y CEO
JUAN OLASO,S.A.



Pepe Olaso es el CEO y socio mayoritario de empresa de 4ª generación de productores y comercializadores de cítricos. Juan Olaso,S.A. fue fundada en 1929 por Juan Olaso. Próximo a cumplir 100 años, la empresa desarrolla su actividad en unas instalaciones de 16.000 m2 en Potries (Valencia) cerca de Gandía. Dichas instalaciones cuentan con la mas avanzada tecnología de tratamiento de la fruta con vision artificial. Desde la precalsificación en la linea de calibración, donde el fruto es desinfectado, seleccionado, desinfectado, clasificado por caliber y paletizado electronicamente por tamaño, color y calidad. Con capacidad para almacenar en cámaras hasta 20 Tn por hora, una capacidad máxima en sus cámaras de 2.500 Tn. Todo esto ofrece a sus clientes la más alta calidad del product, con la flexibilidad desde un punto de vista de la expedición de los diferentes tipos de envases o embalajes. Su filosofía, desde los inicios, es un profundo respeto por la tradición sin perder de vista los avances tecnológicos para obtener el un product de máxima calidad para sus clientes. Con un fuerte carácter exportador a toda Europa y al resto de continents, dispone de todos los Certificados de calidad necesarios y con una perfecta trazabilidad del producto, desde el campo hasta el consumidor final

Pepe Olaso es el CEO y socio mayoritario de empresa de 4ª generación de productores y comercializadores de cítricos. Juan Olaso,S.A. fue fundada en 1929 por Juan Olaso. Próximo a cumplir 100 años, la empresa desarrolla su actividad en unas instalaciones de 16.000 m2 en Potries (Valencia) cerca de Gandía. Dichas instalaciones cuentan con la mas avanzada tecnología de tratamiento de la fruta con vision artificial. Desde la precalsificación en la linea de calibración, donde el fruto es desinfectado, seleccionado, desinfectado, clasificado por caliber y paletizado electronicamente por tamaño, color y calidad. Con capacidad para almacenar en cámaras hasta 20 Tn por hora, una capacidad máxima en sus cámaras de 2.500 Tn. Todo esto ofrece a sus clientes la más alta calidad del product, con la flexibilidad desde un punto de vista de la expedición de los diferentes tipos de envases o embalajes. Su filosofía, desde los inicios, es un profundo respeto por la tradición sin perder de vista los avances tecnológicos para obtener el un product de máxima calidad para sus clientes. Con un fuerte carácter exportador a toda Europa y al resto de continents, dispone de todos los Certificados de calidad necesarios y con una perfecta trazabilidad del producto, desde el campo hasta el consumidor final



[Arqueha - Servicios de Arquitectura](#)

HERNANI FERNANDEZ

SOCIO/CEO

ARQUEHA



Hernani es socio y CEO del despacho de arquitectura ARQUEHA. Arqueha es una empresa nacional de servicios para la arquitectura con sede en Barcelona y València. Está dirigida por sus dos socios fundadores y un grupo polivalente de profesionales de arquitectura, gestión y diseño. Tiene 25 años de experiencia en la construcción con numerosas obras y proyectos realizados, que incluyen grandes promociones de viviendas, edificios de servicios tanto en el sector público como privado, proyectos de oficinas y equipamientos. Además, ofrecen servicios de gestión de capital y suelo.. Disponen de su propia cartera personalizada debido a nuestra amplia experiencia de trabajo con diferentes promotoras a nivel nacional. Cuentan con mas de 450 proyectos ejecutados, mas de 2.700 viviendas proyectadas, mas de 661.000 m2 y mas de 205.-Mill eur de presupuestos de obra. Su equipo está especializado en los ámbitos de Arquitectura, Urbanismo, Gestión de Suelo e Interiorismo, y continúan ampliando su conocimiento para tener mejores competencias en todos los ámbitos que forman parte de un proyecto inmobiliario. Sus áreas son: Arquitectura y urbanismo; interiorismo, Servicios BIM, Project Management, Gestión de capital y suelo..... Con un equipo de mas de 70 profesionales

Hernani is a partner and CEO of the architecture firm ARQUEHA. Arqueha is a national architectural services company based in Barcelona and Valencia. It is directed by its two founding partners and a versatile group of architecture, management and design professionals. He has 25 years of experience in construction with numerous works and projects carried out, including large housing developments, service buildings in both the public and private sectors, office and equipment projects. In addition, they offer capital and land management services. They have their own personalized portfolio due to our extensive experience working with different developers nationwide. They have more than 450 executed projects, more than 2,700 planned homes, more than 661,000 m2 and more than 205.-Mill eur of construction budgets. Their team is specialized in the fields of Architecture, Urban Planning, Land Management and Interior Design, and they continue to expand their knowledge to have better skills in all the areas that are part of a real estate project. Its areas are: Architecture and urban planning; interior design, BIM Services, Project Management, Capital and Land Management..... With a team of more than 70 professionals



CORPORATE
CONNECTIONS[®]